

BE THE BEE



A PROPOS

Nous créons, déployons, testons, mesurons et améliorons en continu pour une expérience utilisateur optimale. Notre approche du parcours-client en ligne est transverse & axée sur les données ! Un tracking rigoureux et une automatisation à la source garantissent la fiabilité des données, pour prendre les bonnes décisions, rapidement.





AUDIT ET STRATEGIE

Nous effectuons un audit digital approfondi de votre secteur pour identifier les opportunités de génération de leads. En analysant une centaine d'indicateurs clés, nous sommes en mesure de définir une stratégie claire et des objectifs réalisables pour votre entreprise.

- Plan de communication digitale
- Audit SEO technique
- Audit de parcours client





SUIVI ET MESURE

Nous mettons en place un système de suivi (tracking) pour mesurer la performance de vos actions en ligne (formulaire de contact, téléchargement de brochures, demandes de rappel...), tout en respectant les normes du Règlement Général sur la Protection des Données (RGPD). Ce suivi permet de mesurer l'efficacité de votre stratégie de captation de prospects.

- Plan de marquage
- Configuration d'objectifs et suivi e-commerce
- Création de rapports de suivi automatisés

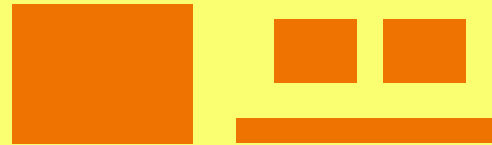




CRÉATION ET DÉPLOIEMENT

Nous mettons en place votre stratégie digitale pour toucher vos clients potentiels là où ils passent le plus de temps en ligne : moteurs de recherche, réseaux sociaux, applications et sites internet. Notre objectif est de les cibler efficacement pour générer des leads qualifiés.

- Publicités réseaux sociaux
- Création de sites internet et landing pages
- Référencement naturel et payant

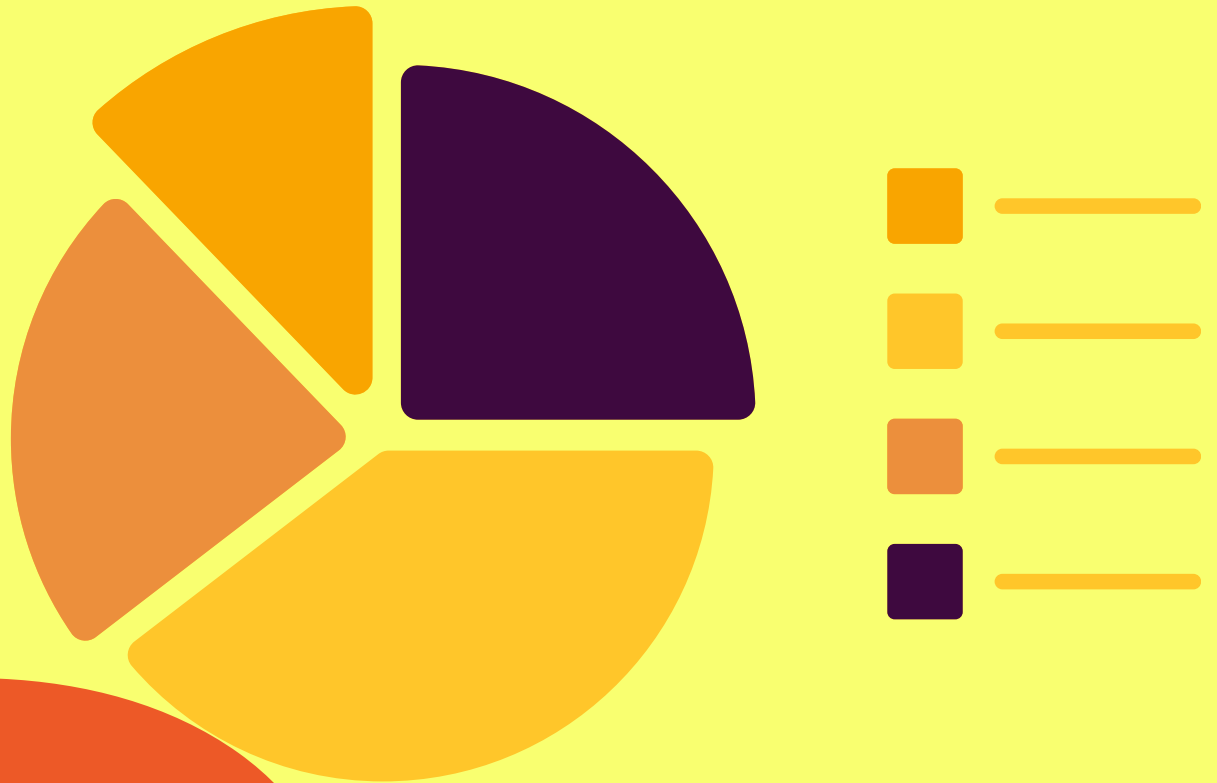




ANALYSE ET OPTIMISATION

Nous suivons en permanence les résultats de votre stratégie digitale grâce à un tableau de bord dynamique et mis à jour en temps réel, auquel vous avez accès à tout moment. Nous ajustons les actions en conséquence pour générer un maximum de prospects qualifiés tout en optimisant votre retour sur investissement.

- Analyse de performance
- Tests A/B
- Optimisation de contenus et annonces





BROCHURE CAS CLIENTS

Contactez-nous pour découvrir les réussites de nos clients. Vous pourrez ainsi prendre connaissance du nombre moyen de contacts pertinents générés par Bethebee, ainsi que du coût moyen d'acquisition de ces contacts, et ce, dans divers secteurs d'activité comme l'industrie, les services aux entreprises, le tourisme, les services à la personne...

Ces deux indicateurs clés sont établis sur la durée complète de chaque campagne marketing.

